

Коммерческое предложение

по внедрению CRM-системы «Простой бизнес», которая позволит Вам:

- ✓ навести порядок в клиентской базе, понять, на каком этапе теряются клиенты;
- ✓ ставить задачи сотрудникам так, чтобы они были выполнены в срок;
- ✓ понимать, что, когда и как делают сотрудники и сколько времени это занимает;
- ✓ хранить документы так, чтобы поиск нужного файла занимал не более 2 минут;
- ✓ отслеживать движение денег, планировать бюджет;
- ✓ сократить расходы на связь с сотрудниками и клиентами.

Содержание, сроки и стоимость работ

№	Содержание работ	Сро- ки, дней	Стои- мость, €
1	Диагностика бизнес-процессов	2	63
	Настройка программы:		
	формирование структуры клиентской базы;	3	
	импорт Вашей клиентской базы (без предварительной обработки);	1	
	настройка фильтров, оповещений, воронки продаж;	1	
2	создание 3-х шаблонов документов организации (договор, счет и акт);	3	
	подключение корпоративных почтовых ящиков;	1-2	
	настройка доступов к клиентской базе;	1	
	построение организационной структуры компании;	1	
	настройка рабочих мест (панелей) для 3-х групп сотрудников.	1	
	Итого (с учетом параллельных этапов)	5	
3	Обучение персонала: установка программы на рабочие места 10-ти сотрудников и руководителя. Вводный курс обучения работе с программой сотрудников Вашей организации (1 час).	1	124
	Обучение 10 сотрудников – €124, 20 сотрудников – €248 и т.д.		
	Общая стоимость и длительность внедрения	7	600

Сервис «Простой бизнес» существует уже более 10 лет и за это время многие из более 80 000 организаций наших клиентов выросли в несколько раз по показателям оборота, прибыли, количества сотрудников, клиентов и реализуемых проектов. Руководители этих организаций считают автоматизацию одним из ключевых драйверов роста.

С уважением, Тугой Иван Анатольевич,
президент ООО «Корпорация 1Т»