

Коммерческое предложение

по внедрению CRM-системы «Простой бизнес», которая позволит Вам:

- ✓ навести порядок в клиентской базе, понять, на каком этапе теряются клиенты;
- ✓ ставить задачи сотрудникам так, чтобы они были выполнены в срок;
- ✓ понимать, что, когда и как делают сотрудники и сколько времени это занимает;
- ✓ хранить документы так, чтобы поиск нужного файла занимал не более 2 минут;
- ✓ отслеживать движение денег, планировать бюджет;
- ✓ сократить расходы на связь с сотрудниками и клиентами.

Содержание, сроки и стоимость работ

№	Содержание работ	Сроки, дней	Стоимость, тг.
1	Диагностика бизнес-процессов	2	16 125
2	Настройка программы:		171 915
	формирование структуры клиентской базы;	3	
	импорт Вашей клиентской базы (без предварительной обработки);	1	
	настройка фильтров, оповещений, воронки продаж;	1	
	создание 3-х шаблонов документов организации (договор, счет и акт);	3	
	подключение SIP-телефонии «Простого бизнеса» для звонков через программу по выгодным тарифам (от 4,2 тг./мин.), настройка доступа к звонкам, правил обработки вызовов, переадресации;	1-2	
	подключение корпоративных почтовых ящиков;	1-2	
	настройка доступов к клиентской базе;	1	
	построение организационной структуры компании;	1	
	настройка рабочих мест (панелей) для 3-х групп сотрудников.	1	
	Итого (с учетом параллельных этапов)	5	
3	Обучение персонала: установка программы на рабочие места 10-ти сотрудников и руководителя. Вводный курс обучения работе с программой сотрудников Вашей организации (1 час).	1	32 500
	Обучение 10 сотрудников – 32 500 тг., 20 сотрудников – 65 000 тг. и т.д.		
	Общая стоимость и длительность внедрения	7	220 540

Сервис «Простой бизнес» существует уже более 10 лет и за это время многие из более 80 000 организаций наших клиентов выросли в несколько раз по показателям оборота, прибыли, количества сотрудников, клиентов и реализуемых проектов. Руководители этих организаций считают автоматизацию одним из ключевых драйверов роста.

С уважением, Кармаза Валентина Васильевна,
генеральный директор «Простого бизнеса».